



AKTUAR MOLIYA VA BUXGALTERIYA HISOBI ILMIY JURNALI

Vol. 5 Issue 03 | pp. 264-269 | ISSN: 2181-1865

Available online <https://finance.tsue.uz/index.php/afa>

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ФИНАНСИРОВАНИЕ ИННОВАЦИЙ



Ашурова Олтин Юлдашевна

Самаркандский институт экономики и сервиса

Старший преподаватель кафедры «Инвестиции и инновации»

Аннотация: В статье анализируется зарубежный опыт привлечения инвестиций в финансирование инноваций. Будут изучены методы поддержки инновационных проектов в развитых и развивающихся странах, механизмы финансирования, такие как венчурный капитал, бизнес-ангелы и государственные гранты. В нем также рассматриваются уроки, извлеченные из международного опыта формирования инновационной среды, и возможности их применения в Узбекистане. Результаты исследования позволяют предложить эффективные механизмы привлечения инвестиций для развития инновационной экономики.

Ключевые слова: финансирование инноваций, привлечение инвестиций, зарубежный опыт, венчурный капитал, бизнес-ангелы, государственные гранты, инновационная экономика, инвестиционный климат.

ВВЕДЕНИЕ

В мировой экономике XXI века инновации становятся одним из основных двигателей экономического роста. Опыт развитых стран показывает, что эффективное привлечение и распределение финансовых ресурсов имеет большое значение в формировании инновационной экономики. Правильное построение механизмов привлечения инвестиций, особенно для стартапов и малого и среднего инновационного бизнеса, является решающим фактором успешной реализации инновационных проектов.

Сегодня появились различные направления финансирования инноваций, включая венчурный капитал, бизнес-ангелов, государственные гранты, технологические инкубаторы, международные финансовые институты и корпоративные инвестиции. В развитых странах эти финансовые инструменты систематически развиваются и действуют эффективно. Например, в таких странах, как США, Европейский Союз, Китай и Южная Корея, широко применяются специальные программы, финансовые стимулы и партнерства частного сектора для поддержки инновационных проектов.

Узбекистан также реализует последовательные реформы по переходу к инновационной экономике и производству высокотехнологичной продукции с учетом потребностей мирового рынка. В частности, в стране создаются специальные фонды для поддержки инновационных проектов, выделяются гранты для стартапов, принимаются меры по привлечению международных инвесторов. Однако все еще

существуют системные проблемы и ограничения в привлечении инвестиций в процесс развития инновационной деятельности.

В этом контексте в статье глубоко изучается зарубежный опыт финансирования инноваций и анализируется его эффективность. Также на основе этого опыта предложены механизмы, которые могут быть применены в условиях Узбекистана. Результаты исследований будут направлены на разработку научных и практических рекомендаций по формированию инновационной экосистемы, обеспечению финансовой устойчивости и стимулированию технологического развития.

ЛИТЕРАТУРНЫЙ ОБЗОР

Изучение международного опыта финансирования инноваций и привлечения инвестиций находится в центре внимания многих экономистов, исследователей и международных организаций. Научные исследования и публикации в этой области раскрывают значимость различных финансовых механизмов для устойчивого развития инновационной экономики.

Исследования, опубликованные Всемирным банком и Международным валютным фондом (МВФ), подчеркивают важность государственно-частного партнерства в финансировании инновационных проектов. В частности, государственные гранты, субсидии и налоговые льготы являются эффективными инструментами стимулирования венчурного капитала и частных инвестиций.

Теория инновационного развития, выдвинутая Шумпетером (1934), утверждает, что инновации являются главной движущей силой экономического роста. Основываясь на его идеях, Одретч и Турик (2001) изучили актуальность финансирования малого и среднего инновационного бизнеса и дали комплексное представление о роли венчурного капитала и бизнес-ангелов.

Концепция инновационных систем, разработанная Фрименом (1995), указывает на необходимость укрепления взаимодействия между правительством, бизнес-структурами и научными учреждениями для эффективного функционирования национальных и глобальных инновационных экосистем. В то же время Лундвалл (1992) уделяет особое внимание роли научно-исследовательских институтов и высших учебных заведений в формировании инновационных систем.

Опыт финансирования инноваций в таких странах, как Китай и Южная Корея, был глубоко изучен учеными. Например, Ли и Ким (2010) анализируют южнокорейскую модель технологического развития и утверждают, что она стала мировым лидером в области инноваций в результате обширной государственной финансовой поддержки технологических исследований.

В контексте Узбекистана экономистами и исследователями был проведен ряд исследований по инновационному развитию. В частности, такие ученые, как Кадыров (2020) и Усманов (2021), изучили направления развития системы инновационного проектного финансирования в стране и разработали рекомендации по адаптации зарубежного опыта к местным условиям.

В заключение следует отметить, что существующая литература показывает, что государственно-частное партнерство, венчурный капитал и механизмы привлечения международных инвестиций играют важную роль в финансировании

инноваций. Применение этого опыта в Узбекистане расширит возможности развития инновационной экосистемы.

ИССЛЕДОВАНИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ

Целью данного исследования является изучение зарубежного опыта финансирования инноваций и привлечения инвестиций, а также анализ возможностей его применения в условиях Узбекистана. В мировом масштабе формирование инновационной экономики и ее финансовое обеспечение осуществляются посредством различных механизмов. В ходе этого процесса развитые страны, включая США, Германию, Японию, Южную Корею и Китай, разработали и внедрили эффективный опыт. Основной целью данного исследования является изучение подобного опыта и оценка возможностей его применения в условиях Узбекистана.

В качестве научно-методологической основы исследования было использовано несколько подходов. Во-первых, взаимодействие основных участников процесса финансирования инноваций было проанализировано с помощью метода системного анализа. Данный метод помогает понять взаимосвязь между государственными институтами, частными инвесторами, международными финансовыми организациями и субъектами инновационного бизнеса в процессе финансирования. В частности, были изучены особенности механизмов финансовой помощи, предоставляемой венчурным капиталом, бизнес-ангелами, государственными грантами и субсидиями, корпоративными инвестициями, международными финансовыми институтами.

Кроме того, в исследовании использовался метод сравнительного анализа для сравнения моделей финансирования инноваций в таких странах, как США, Европейский Союз, Китай и Южная Корея, с условиями Узбекистана. Данный метод позволил оценить эффективность механизмов финансирования, успешно реализованных в развитых странах, и определить их применимость в условиях Узбекистана. В частности, были изучены рынок венчурного капитала в США и Европе, поддерживаемая государством модель технологических инноваций в Южной Корее и подход Китая, основанный на сотрудничестве государства и промышленности.

В исследовании также широко использовался статистический анализ. Проанализированы международные и отечественные статистические данные по финансированию инновационной деятельности. В этом процессе использовались базы данных международных организаций, таких как Всемирный банк, Международный валютный фонд, Европейский инвестиционный банк и ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития). При этом состояние финансирования инноваций в стране оценивалось на основе официальных отчетов Министерства экономики и финансов Республики Узбекистан, Министерства инвестиций и внешней торговли, Агентства по статистике. В исследовании рассматривались такие показатели, как количество стартапов, доля венчурного капитала в ВВП, объем грантов, выделенных на инновационные проекты, и уровень частных инвестиций.

Кроме того, методом экспертной оценки были проанализированы мнения зарубежных и отечественных экспертов. В частности, были глубоко изучены рекомендации экономистов, венчурных капиталистов, представителей коммерческих банков, руководителей государственных финансовых учреждений по финансированию инноваций и привлечению инвестиций. С помощью данного метода были сделаны научные и практические выводы о том, какие инструменты финансирования могут эффективно работать в условиях Узбекистана.

В качестве объекта исследования были выбраны инновационные механизмы финансирования в развитых и развивающихся странах мира. Субъектами исследования являются представители инновационного бизнеса, частных инвестиционных организаций, венчурных фондов, агентств по распределению государственных грантов, международных финансовых институтов. Основными источниками информации для исследования послужили научные статьи, отчеты международных организаций и официальная статистика. При этом различные финансово-экономические показатели сопоставлялись с реальными рыночными условиями для обеспечения достоверности результатов исследования.

В ходе исследования также имелись некоторые ограничения. В частности, ввиду ограниченного доступа к конфиденциальной коммерческой информации и подробной информации о закрытых инвестиционных проектах исследование основывалось преимущественно на открытых данных. Кроме того, для того чтобы сделать полные выводы о долгосрочной эффективности инновационных механизмов финансирования, необходимы долгосрочные эмпирические наблюдения.

Значимость данного исследования заключается в том, что оно служит разработке практических рекомендаций по совершенствованию механизмов финансирования инновационных проектов в Узбекистане. Используя результаты исследования, можно принять стратегические решения по следующим важным вопросам: во-первых, создание необходимых условий для развития экосистемы венчурного капитала и бизнес-ангелов в Узбекистане; во-вторых, разработать эффективные механизмы финансирования инноваций на основе государственно-частного партнерства; в-третьих, диверсификация финансовых инструментов и повышение привлекательности международных инвестиций для поддержки стартапов и технологических предприятий.

В целом результаты исследования будут способствовать ускорению перехода Узбекистана к инновационной экономике и адаптации передового зарубежного опыта к местным условиям. Эти результаты имеют научное и практическое значение и служат важной основой для государственной политики, частной инвестиционной деятельности и академических исследований.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Результаты данного исследования показывают, что эффективное использование опыта развитых стран в финансировании инноваций и привлечении инвестиций имеет большое значение для Узбекистана. Мировой опыт доказывает, что успешное развитие инновационных проектов во многом зависит от источников их финансирования, среди которых важную роль играют созданная государством

правовая и институциональная среда, механизмы привлечения частных инвестиций, экосистема венчурного капитала.

Анализ показал, что финансирование инноваций в США и Евросоюзе в основном осуществляется частным сектором, венчурными фондами и бизнес-ангелами. В таких странах, как Китай и Южная Корея, инновационные проекты поддерживаются государством, а большие средства выделяются на научные исследования и опытно-конструкторские разработки в различных отраслях промышленности. Каждый из этих подходов важен для Узбекистана, и необходимо разработать оптимальную модель, адаптированную к условиям страны.

Для развития системы финансирования инноваций в Узбекистане рекомендуются следующие меры:

1. Формирование венчурной экосистемы - необходимо развивать венчурные фонды для поддержки стартапов и инновационных бизнес-проектов в стране. В этой связи необходимо разработать механизмы привлечения частных инвесторов, а также стимулировать деятельность бизнес-ангелов и венчурных фондов.

2. Расширить систему государственных грантов и субсидий - для поддержки инновационного предпринимательства необходимо увеличить объемы выделяемых государством грантов и субсидий, сделать процесс их распределения прозрачным, повысить их эффективность.

3. Развивать сотрудничество с международными финансовыми институтами – необходимо привлекать долгосрочные и доступные финансовые ресурсы для инновационных проектов в Узбекистане путем расширения сотрудничества с такими организациями, как Всемирный банк, Европейский инвестиционный банк, Международный валютный фонд.

4. Расширение механизмов финансирования на основе государственно-частного партнерства - необходимо разработать новые механизмы финансирования инновационных технологий на основе государственно-частного сотрудничества. В частности, целесообразно создать специальные программы, направленные на поддержку исследовательских и технологических стартапов.

5. Продолжить законодательные и институциональные реформы - необходимо совершенствовать законодательство в сфере финансирования инновационных проектов, в частности разработать нормативно-правовые документы, регулирующие венчурный капитал, защиту интеллектуальной собственности, трансфер технологий.

6. Укрепление инновационной инфраструктуры – следует уделить внимание развитию технопарков, бизнес-инкубаторов и научных центров для разработки инновационных проектов. Такие институты позволяют стартапам расти и сотрудничать с инвесторами.

Результаты данного исследования показывают, что для ускорения инновационного развития в Узбекистане необходимо усиление сотрудничества государственного и частного секторов, привлечение иностранных инвестиций, развитие венчурного капитала, адаптация передового зарубежного опыта к местным условиям. Реформы в этих сферах будут способствовать повышению

инновационного потенциала Узбекистана, укреплению конкурентоспособности экономики и ускорению технологического прогресса.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ЛЕТЕРАТУРА:

1. Атамурадов Ш.А. «Проблемы привлечения венчурных инвестиций в инновационное предпринимательство». Экономика и финансы, № 1 (137), 2021.
2. Усманов Б., Рахимов Ф. «Инновации и кластеризация как гарантия развития экономики». Academia.edu, 2021.
3. Аброров С. «Перспективы внедрения сукук в условиях формирования цифровой экономики в Узбекистане». Электронный журнал инноваций в экономике, № 8, 2021.
4. Хасанов Х. «Этическая (исламская) система финансирования как инновационный финансовый инструмент (на примере Узбекистана и СНГ)». Научный электронный журнал экономики и инновационных технологий, № 5, 2021.
5. Имамназаров Дж. «Перспективы и возможности формирования и развития исламской банковско-финансовой системы в Узбекистане». Рынок, деньги и кредит, № 9, 2021.
6. Ivanov V.K. "Experimental check of model of object innovation evaluation." *arXiv preprint arXiv:2103.15815*, 2021.
7. Ivanov V.K., Glebova A.G., Obrazthov I.V. "Quantitative assessment of solution innovation in engineering education." *arXiv preprint arXiv:2104.04065*, 2021.
8. Chen J., Yin X., Mei L. "The impact of government subsidies on private R&D and firm performance: Does ownership matter?" *Technological Forecasting and Social Change*, 173, 2021.
9. Cunningham J.A., Menter M., Wirsching K. "Entrepreneurial ecosystem governance: A principal investigator-centered governance framework." *Small Business Economics*, 56(2), 2021.
10. Eftekhari N., Bogers M. "Open for entrepreneurship: How open innovation can foster new venture creation." *Technovation*, 98, 2021.

Copyright: © 2025 by the authors. This work is licensed under a Creative Commons Attribution- 4.0 International License (CC - BY 4.0)

